



AB SOFORT, VOLLZEIT, REMOTE **Sales Engineer (m/w/d)**

Du möchtest mit deinen technischen und vertrieblichen Fähigkeiten die Zukunft der Wasserwirtschaft mitgestalten? Mit Erfahrung in der Wasserindustrie, Hydrologie oder im Umgang mit GIS-Systemen bist du bei uns genau richtig! Ein abgeschlossenes Studium ist von Vorteil, aber nicht zwingend notwendig – relevante, praktische Erfahrung zählt für uns genauso viel. 💧

Wir suchen ein Kommunikationstalent, das komplexe, technische Themen verständlich erklären kann. Sehr gute Deutschkenntnisse (C1/C2), gute Englischkenntnisse (B2+), sowie Reisebereitschaft runden dein Profil ab. Erfahrung mit Python ist ein Plus, aber kein Muss.

Deine Aufgaben:

- Technische Kundenberatung und Schulungen
- Integration unserer SaaS-Lösungen
- Pflege des CRM-Systems (Hubspot)
- Lead-Identifikation und -Ansprache (Kaltakquise)
- Marktrecherche

Wir bieten:

- Flache Hierarchien, ein motiviertes Team und viel Raum für deine Ideen und Engagement
- Flexible Arbeitszeiten, Remote-Work und familienfreundliche Regelungen
- Teamevents in Freiburg

Passt? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Raphaela freut sich auf deine Bewerbung mit Lebenslauf und kurzem Motivationsschreiben an: jobs@pluvion.de